

Administrateur des ventes – Neuilly sur Seine Département Automobiles de Collection



Contexte :

Aguttes on Wheels s'impose comme l'un des leaders de sa spécialité en Europe continentale, avec plus de 18 millions d'euros de résultat en 2024 et le meilleur taux de vente en France. Sous la direction de Gautier Rossignol, fort d'une expérience de plus de 20 ans, notre équipe de quatre personnes et trois consultants organise cinq ventes aux enchères par an. En collaboration avec des acteurs prestigieux, nous orchestrons également des ventes d'exception lors d'événements internationaux comme Rétromobile, le Tour Auto, Epoqu'Auto ou au sein d'institutions muséales telles qu'Autoworld Bruxelles et l'Aventure Peugeot Citroën DS.

Ce poste vise à accompagner le développement du département en lui apportant un soutien administratif et logistique dans l'organisation de ses ventes.

Poste :

- Standard téléphonique : prise de messages / organisation de RDV/ soutien en relation clients. Prise de notes, mise en forme/rédaction et envoi de courriels divers.
- Gestion des dossiers de vente clients : préparation des contrats, suivi des signatures, suivi des documents de réglementation divers, dossiers complets – contrôles techniques et cartes grises – archivage.
- Organisation logistique sur les ventes
- Réservation des sites de vente, planning des équipes, planning du montage / bureau / décoration / livraison des autos /planning des retraits/départs des véhicules du dépôt
- Gestion des factures fournisseurs liées à chaque évènement « vente » : pointage, suivi et archivage.
- Tenue et suivi du CRM. Intégration informatique des informations clients et lots
- Aide au catalogue : préparation et relecture des éléments – Assurer un support auprès de l'équipe dans ses échanges avec le marketing
- Soutien aux moments exposition et vente : manutention, mise en salle, surveillance expo, assistance pour les acheteurs qui enchérissent au téléphone, pv pendant les ventes.

- Contact privilégié avec les acheteurs/transporteur

Dans le cadre des salons et évènements

- Réservation des stands (Rétromobile, Epoqu'Auto, Automedon) et organisation autour de la mise en valeur des espaces
- Mise en place et suivi du sponsoring des évènements de premier ordre tel que Le Tour Auto, Le Trophée Lotus, Le Mans Classic, etc...)

Profils recherchés :

- Expérience souhaitée dans l'administration des ventes aux enchères
- Intérêt pour les automobiles de collection
- Bonnes capacités rédactionnelles
- Excellente présentation et aisance relationnelle
- Grandes qualités organisationnelles, efficacité et rigueur
- Respect des règles de confidentialité
- Autonomie et adaptabilité nécessaires
- Maîtrise de l'anglais requise, une autre langue est un plus

Merci d'envoyer votre candidature à nousrejoindre@aguttes.com avec :

- Votre possible date de démarrage
- Vos motivations en trois points
- Votre CV

50 ans de passion des enchères

Aguttes est une maison de ventes aux enchères française, familiale et indépendante, installée à Neuilly sur Seine Restée indépendante, sans actionnaire extérieur, la maison Aguttes s'est hissée au fil des années, au rang d'acteur majeur du marché de l'art.

Cette croissance s'articule autour des valeurs primordiales de transparence dans l'intermédiation, de discrétion, de rigueur et d'audace. Fondée à Clermont-Ferrand en 1974 par Claude Aguttes, et restée familiale avec trois enfants actifs au sein de la maison, elle se compose d'une équipe de 60 personnes aujourd'hui qui constitue sa qualité première. Avec une salle des ventes internationale située dans l'ouest parisien et des bureaux de représentation à Lyon, Clermont-Ferrand, Aix-en-Provence, Bruxelles et Genève, la maison se distingue par son service personnalisé et sa réactivité. Les experts internalisés dans 15 départements permettent la valorisation et la vente de grandes collections, de tableaux, d'objets, de bijoux et d'automobiles exceptionnels.

Avec sa force de frappe en communication et ses acheteurs à 50 % internationaux, la maison atteint régulièrement des records mondiaux. Consciente de la confiance que lui accordent ses vendeurs, elle reste au service de ces derniers avant tout.